

Unser Wissen für Ihren Erfolg

... bei der Lizenzierung

Ihre Fragestellung:

- Um unseren Wert zu steigern, benötigen wir lukrative Lizenzvereinbarungen mit großen Pharmafirmen. Wer unterstützt uns dabei?
- Wir möchten unsere Patente sinnvoll verwerten. Wir denken über eine Verlizensierung nach. Ist diese für uns profitabel?
- Wir verfügen über modernste Produktionstechnik und stehen als Lizenznehmer zur Verfügung. Wer vermittelt uns?
- Wir wollen zum ersten Mal eine Lizenz an ein Unternehmen vergeben. Wer hat Erfahrung und steht uns bei der Planung und Durchführung der Lizenzverhandlungen zur Seite?

Das Leistungsangebot:

ASPIRAS hilft dabei, grenzüberschreitende oder auch nationale Kontakte herzustellen, den geeigneten Partner im Rahmen eines Match-making-Prozesses zu identifizieren und die Partnerschaft für alle Beteiligten profitabel zu gestalten. Werkzeuge zur wirtschaftlichen Evaluierung sind bei ASPIRAS vorhanden. Auch bei den Verhandlungen steht ASPIRAS Ihnen kompetent zur Seite.



Von ASPIRAS werden alle notwendigen Daten, wie wissenschaftliche Informationen, kommerzielle Kalkulationen und Patentinformationen dokumentiert. Auch wird ein Ablaufplan für die Lizenzverhandlungen erstellt.

Ein Standardentwicklungsplan wird gemäß den Richtlinien zur Kalkulation der Entwicklungskosten vom ASPIRAS-Team formuliert.

Ihr Kontakt:

Cathrin Pauly, Apothekerin, MBA

- Mehr als 25 Jahre Erfahrung in verschiedenen namhaften Unternehmen der Pharmaindustrie
- Tätigkeitsschwerpunkt: Projektmanagement und Geschäftsentwicklung, Qualified Person

Tel: +49 (0) 6131 995304

Mobil: +49 (0) 162 6150783

eMail: pauly@aspiras.de